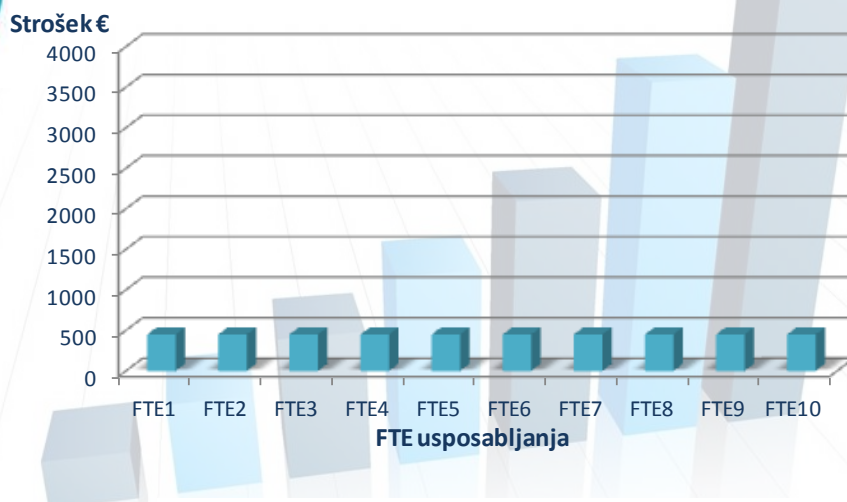


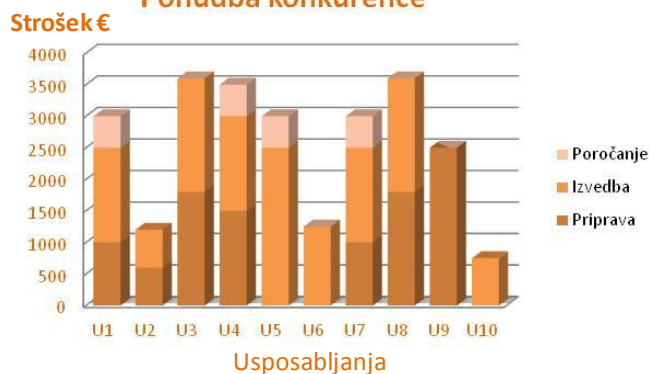
PRO-FTE[®] za popolno obvladovanje stroškov usposabljanj Z NAJEMOM TRENERJA PO NAČELU FTE (Full Time Equivalent)



Najem PRO-FTE trenerja



Ponudba konkurence



U1 - slovenski svetovalci / U2 - neodvisni ITK predavatelji / U3 - mednarodni prodajni usposabljevalci / U4 - big 4 / U5 - ITK certifikati / U6 - 5 udeležencev javnega seminarja/delavnice / U7 = U1; U8 = U3 / U9 - priprava materialov za e-učenje / U10 – web-inar

Znižajte stroške usposabljanj zaposlenih in jim za isto ceno ponudite več, enako kot to počnejo:

- USA Government Accountability Office (GAO) uporablja FTE princip za obvladovanje stroškov dela vseh vladnih agencij in izvršnih pisarn (vključno s pošto).
- NASA uporablja FTE pri upravljanju celovitih stroškov velikih razvojnih projektov (e.g. Big Dig).

PRO-FTE[®] za popolno obvladovanje stroškov usposabljanj Z NAJEMOM TRENERJA PO NAČELU FTE



Prednosti

- Strošek izvedbe ene delavnice za 15 udeležencev je **30€/udeleženca oz. 450€ na delavnico.**
- **Z najemom PRO-FTE trenerja se stroški za usposabljanje znižajo za 80%.**
- Nobenih skritih stroškov: dnevnice in potni stroški najetega trenerja v Sloveniji so vključeni v ceno.
- Izvedba vseh usposabljanj na lokaciji pri naročniku za minimizacijo vpliva na delovni proces.
- Štirje (4) notranji predavatelji in 25 zunanjih ekspertnih sodelavcev za izbrana področja.
- Vsebine usposabljanja lahko natančno določiš še teden dni pred izvedbo.

Izkušnje in prednosti SIGEM Business Consulting[™]

- **2x FENIKS** nagrada za najboljši svetovalni projekt v Sloveniji.
- **3.000** usposobljenih s prodajnega področja in optimizirane prodajne funkcije.
- **10.000** vključitev zaposlenih v projekte usposabljanj in vseživljenjskega učenja.

Izbrani referenčni projekti SIGEM Business Consulting[™]

- **OMV Slovenija:** Razvoj ključnih kompetenc zaposlenih v prodaji na bencinskih servisih OMV (FENIKS 2007 – najboljši svetovalni projekt leta v Sloveniji),
- **RAZVOJ SKUPNIH KOMPETENČNIH JEDER MARGINALNIH POSLOVNIH SUBJEKTOV:** 71 poslovnih partnerjev s podporo razpisnih sredstev ZRSZ (FENIKS 2009 – drugi najboljši svetovalni projekt leta),
- **SIMOBIL:** Optimizacija prodajne funkcije, še kot Cap Gemini Ernst & Young,
- **SKUPINA PIVOVARNE LAŠKO:** trije projekti na področju integracije in optimizacije prodajne funkcije in informacijske podpore prodaji, še kot Cap Gemini Ernst & Young,
- **SKUPINA ŽITO:** Razvoj zaposlenih na 10-ih različnih lokacijah po Sloveniji.